

ГЕА в России:

технологические решения, оборудование и сервис европейского качества для всех отраслей промышленности

■ Международный машиностроительный концерн GEA Group AG – один из крупнейших мировых поставщиков инновационного оборудования и технологических решений. Российское подразделение концерна было открыто около четверти века назад и практически сразу завоевало репутацию надежного и ответственного партнера предприятий ТЭК. В настоящее время ГЕА в России активно работает над укреплением рыночных позиций и предоставляет передовое оборудование, доступ к современным технологиям и сервисное обслуживание для клиентов из самых разных отраслей – от энергетики до пищевой промышленности. Об итогах прошедшего года, возможностях компании и планах на перспективу в интервью «ДР» рассказал вице-президент бизнес-направления «Технологические Решения» ГЕА в России Олег МУРАВЬЕВ.



Приобретая у нас оборудование, заказчик знает, что мы всегда рядом и всегда готовы помочь ему с решением любого вопроса – от поставки отдельных комплектующих до комплексной модернизации производства. И психологически, и практически ему удобнее, если весь комплекс задач выполняется «от лица» единой компании.

– Олег Анатольевич, как вы оцениваете прошлый год: насколько продуктивным он оказался для компании, какие результаты были достигнуты в рамках бизнес-направления «Решения»?

– Официальные итоги года будут подведены в конце первого квартала, так что окончательные цифры и показатели мы узнаем только в марте. Однако уже сейчас я могу с гордостью констатировать, что 2017-й год стал на редкость успешным для направления «Технологические Решения». На протяжении всего года мы интенсивно работали и достигли рекордных результатов.

Особенно впечатляющими темпами развивалось сотрудничество с предприятиями пищевой промышленности. Так, настоящим прорывом стало укрепление позиций ГЕА на рынке технологий производства гранулированного кофе: мы приняли участие в реализации двух масштабных проектов. По одному из них заказчиком выступила «Московская кофейня на паях» – один из ведущих российских производителей кофе, по другому – компания «Орими Трэйд» – еще один лидер рынка, владелец таких брендов, как Greenfield и Jardin. Кроме того, в 2017 году мы подписали контракт на поставку, монтаж и пусконаладочные работы системы холодоснабжения для предприятия по убою и переработке свиней ООО «АГРОЭКО-ЮГ», которая является крупнейшим свиноводческим предприятием Воронежской области. Спрос на решения ГЕА вырос и со стороны предприятий молочной отрасли – инновационные технологии концерна с успехом применяются на производстве твердых и полутвердых сыров.

Вообще, на сегодняшний день, концерн ГЕА готов выступить надежным партнером предприятий пищевой промышленности и реализовывать проект любой сложности под ключ – будь то линия по производству кофе, пивоваренный или молочный заводы полного цикла и т.д.

Другое перспективное направление – химическая промышленность. Концерн ГЕА предоставляет широчайший спектр оборудования для этой отрасли – установки суши, кристаллизации, выпарки, разнообразное фильтрационное оборудование – системы очистки отходящих газов (например, в металлургическом производстве) и системы пылегазоочистки. Последние не менее востребованы в горной, цементной, стекольной промышленности и используются для фильтрации воздуха при манипуляциях с углем или любыми другими сыпучими веществами. Среди знаковых проектов в химической отрасли можно назвать наше сотрудничество с казахстанским подразделением компании ЕвроХим – ТОО «ЕвроХим-Каратау». В рамках этого партнерства компания ГЕА осуществляет поставку линии производства гранулированного хлорида кальция, которая состоит из выпарной установки для концентрации раствора хлорида кальция и сушилки-гранулятора. В объем услуг входит разработка и поставка технической документации (т.н. детальный инжиниринг); проектирование, изготовление и транспортировка оборудования до площадки недалеко от г. Жанатас, Казахстан. Также в объем контракта входит оказание услуг на площадке – супервайзеры ГЕА на этапах монтажа, пуско-наладки, ввода в эксплуатацию, обучение персонала заказчика. Одним из важных преимуществ ГЕА было наличие собственной технологии грануляции продукта, реализованной в сушильной установке SFD. На ней гранулят получается с высокой механической крепостью гранул, круглой формы и с небольшим разбегом размера гранул. Все это обеспечит конкурентные преимущества продукции ЕвроХим на мировом рынке.

Резюмирую: прошлый год оказался по-настоящему урожайным на интересные проекты, и по результатам превзошел наши ожидания на десятки процентов.

– Несмотря на плотное взаимодействие с организациями пищевой и химической

промышленности, концерн ГЕА известен российскому потребителю прежде всего, как поставщик оборудования и решений для нефтегазовой отрасли. Расскажите, как развивалось сотрудничество с клиентами из ТЭК?

– Действительно, мы являемся одним из ведущих поставщиков компрессорного и сепарационного оборудования для предприятий нефтегазового комплекса: К настоящему моменту на месторождениях ЛУКОЙЛа, Газпрома и других китов ТЭК, работает уже более 300 установок с нашими винтовыми компрессорами, и их число непрерывно растет.

Мы поставляем оборудование, соответствующее высоким европейским стандартам качества, и наши партнеры это ценят.

Не менее важная стратегическая цель компании – обеспечение высочайшего уровня сервиса. ГЕА осуществляет шефмонтаж, пуско-наладку и полное сервисное обслуживание оборудования на протяжении всего срока службы. Наши инженеры проводят инспекционные осмотры, техническое обслуживание объектов, текущий и капитальный ремонт, инструментальный энергоаудит, выполняют модернизацию установок. Фактически, примерно третья часть наших сотрудников работает именно в сервисном направлении. И один из главных наших приоритетов здесь – развитие разветвленной сервисной сети, благодаря чему мы можем быть ближе к клиенту и решать любые вопросы максимально оперативно. Как только в каком-то регионе концентрация клиентов ГЕА становится особенно велика – мы открываем рядом новое сервисное подразделение.

Так, 1 июня 2017 года обособленное подразделение сервисной службы было открыто в Сургуте для обслуживания компрессорного парка, установленного на месторождениях ХМАО – Югры. Среди наших местных клиентов – ведущие нефтегазовые компании России: АО «Нижневартовское нефтегазодобывающее предприятие», ОАО «Славнефть-Мегионнефтегаз», ОАО «НГК «Славнефть».

В штате подразделения работают сервисные инженеры, готовые выехать на объекты обслуживания для проведения как плановых, так и внеплановых работ. Несмотря на проблемы с качеством дорог в этом регионе, срок реагирования в случае аварии не превышает двух суток. Специально для работы в тяжелых климатических условиях в качестве транспортного средства для инженеров был выбран автомобиль Toyota Hilux с подогревателем двигателя. В ближайших планах компании – открытие сервисных пунктов в Новосибирске и Самаре.

– В последнее время организационная структура ГЕА в России несколько меняется – прежде всего, очевиден тренд на усиление интеграции отдельных подразделений. В долгосрочных планах – возможность работы в рамках одного юридического лица. Эти управленческие решения тоже направлены на повышение качества сервиса?

– Да, это делается в интересах клиентов. Приобретая у нас оборудование, заказчик знает, что мы всегда рядом и всегда готовы

помочь ему с решением любого вопроса – от поставки отдельных комплектующих до комплексной модернизации производства. И психологически, и практически ему удобнее, если весь комплекс задач выполняется «от лица» единой компании. Компании, которая с одной стороны прочно укоренена на российской почве, и с другой стороны – является структурой мощного международного машиностроительного концерна, а значит – готова предоставить полный доступ к самым передовым технологиям.

– Это сочетание – применение лучших европейских наработок и более чем 20-летний опыт работы в российских условиях – можно назвать одним из главных конкурентных преимуществ ГЕА в России.

– Верно. Мы не только поставляем широкий спектр надежного оборудования стабильно высокого качества, но и успешно интегрируем его в производственные цепи российских предприятий. Возможность построить какое-то производство с нуля выдается редко – чаще всего, проектные решения ГЕА используются для модернизации отдельных узлов, линий, цехов. И чтобы выполнить такой проект, необходимо досконально учесть специфику уже установленного оборудования – а оно может быть каким угодно – и советским, и российским, и иностранным, разной степени надежности и качества. Благодаря имеющемуся опыту, специалисты ГЕА максимально компетентны в том, что касается сопряжения различных типов оборудования и обеспечения его безаварийной работы. Более того, при выполнении сервисного обслуживания мы готовы работать не только с нашими установками (компрессорами, сепараторами, пастеризаторами), но и с тем оборудованием, которое эксплуатируется рядом, вне зависимости от его возраста, надежности, страны производства. А с учетом того, что оборудование постоянно требует какой-то модернизации в связи с меняющимся спросом, иногда приходится применять очень изящные технические решения с тем, чтобы удовлетворять потребности наших клиентов.

– Одна из стратегических задач ГЕА – локализация производства. В 2015 году в Климовске был запущен завод по производству компрессорного оборудования. Как развивается это предприятие?

– Действительно, изначально завод в Климовске был нацелен на выпуск компрессорных установок, «сердцем» которых являются винтовые компрессоры GEA Grasso. Это гордость ГЕА: они отличаются современной конструкцией, запатентованным профилем винтовой пары и рядом других особенностей, обеспечивающих их эффективность.

Однако востребованность такой продукции в России сравнительно невелика: всего концерн производит порядка 1500 компрессоров в год, а на долю российских потребителей из этого числа приходится всего 20-30 единиц.

Принимая в расчет особенности спроса, было принято решение о расширении номенклатуры выпускаемой продукции. Сейчас на заводе, помимо компрессорного оборудования, производится также оборудование и ком-

На заводе ГЕА в г. Климовске (Московская область), помимо компрессорного оборудования, производится также оборудование и компоненты для технологических линий по производству продуктов питания, центробежное оборудование в блочно-модульном исполнении, электрошиты для собственных установок и др.

поненты для технологических линий по производству продуктов питания, центробежное оборудование в блочно-модульном исполнении, электрошиты для собственных установок и др. Также был выделен цех по производству изделий из нержавеющей стали.

– Какие новые виды продукции планируется поставлять на российский рынок в среднесрочной перспективе?

– Концерн GEA выпускает внушительную линейку продукции, которая представляет интерес для российского потребителя. Широкое применение находят и поршневые компрессоры, и центробежная разделительная техника (сепараторы), вакуумсоздающие системы (эжекторы) и т. д.

Как раз в ближайшее время мы планируем расширять выпуск оборудования на базе центробежных сепараторов. В нефтегазовом комплексе они используются для повышения надежности работы дожимных компрессорных станций (ДКС), обеспечивающих компримирование попутного газа. В 2016 году для компании «Лукойл» мы поставили первую такую установку, в 2017 году – еще несколько. По компактности и энергоэффективности они не имеют аналогов на российском рынке, и, как нам кажется, будут интересны не только нефтяникам. В планах расширить номенклатуру локализованной продукции – поставлять установки нормализации молока или установки по отделению пивных дрожжей, а также для предприятий энергетического комплекса (установки для подготовки жидких топлив).

В целом, планы компании на будущее остаются прежними – усиление позиций на российском рынке. Будучи частью международного концерна, мы готовы удовлетворить спрос на эффективные технологические решения и передовое оборудование европейского качества во всех отраслях промышленности. ■

Центральный офис группы компаний ГЕА в России

105094 Москва, Семёновский вал, 6а
Телефон: (495) 787-20-20
Факс: (495) 787-20-12
E-mail: sales.russia@gea.com
www.geaenergy.ru